

Как избежать перегрузок в энергетике



Наш собеседник — директор филиала ОАО «МРСК Северо-Запада» «Карелэнерго» Ефим Ашкинцев

Ефим Наумович, как сегодняшняя экономическая ситуация отразилась на энергетике?

— Конечно, негативно. Финансово-экономический кризис не помогает ни экономике в целом, ни энергетике, которая является мотором, «сердцем» экономики. Прежде всего скажу о том, что лежит на поверхности: произошло существенное снижение энергопотребления в регионе. По сетям «Карелэнерго» происходит передача электроэнергии для всех крупнейших предприятий республики. Так вот, полезный отпуск по сравнению с аналогичным периодом прошлого года упал на 10-15%. Спад производства, особенно в начале года, не миновал никого.

Ситуация усугубилась тем, что в начале года в разы выросли цены на ту часть энергии, которая покупается на оптовом рынке по свободным ценам. Кроме того, в начале года эта нерегулируемая часть составляла 30%. С 1 июля 2009 г. она выросла до 50%. Не исключаю, что ее стоимость продолжит расти.

К концу 2008 года кризис стал явлением, которое было невозможно не заметить. Неужели никто не прогнозировал уменьшения объема энергопотребления?

— Мы — прогнозировали. Первые «звоночки» прозвучали еще весной и летом 2008 г. А уж когда в ноябре-декабре потребление энергии резко стало падать, стало ясно, что предстоят тяжелые времена.

Давайте возьмем цифры. Фактический отпуск энергии в 2008 г. по сетям «Карелэнерго» составил 7 млрд. 451 млн. кВт-ч. Наши специалисты провели исследование перспектив рынка, попросили всех крупных потребителей уточнить свои планы, учли разворачивающийся кризис. В итоге предложили снизить план 2009 г. до 6 млрд. 900 млн. Однако для «Карелэнерго» план полезного отпуска энергии был установлен на 2009 г. в размере 8 млрд. 146 млн. кВт-ч! Результат: в бюджете предприятия образовалась более чем полумиллиардная рублевая «дыра».

В связи с этим вопрос: насколько объективны тарифы на услуги электроэнергетики? Является ли существующая структура тарифа оптимальной?

— Не вдаваясь в подробности, скажу, что тариф на передачу электроэнергии различен для каждой компании и рассчитывается по

простой формуле: размер НВВ делится на планируемый объем полезного отпуска.

НВВ — необходимая валовая выручка. Это доходная часть нашего бюджета, которую мы должны собрать, чтобы, во-первых, содержать наше энергетическое хозяйство в норме: обеспечить выполнение инвестиционной программы предприятия, планов текущего ремонта. Также необходимо платить сотрудникам зарплату, перечислять налоги и т.д.

Объем полезного отпуска, как уже было сказано, на 2009 г. был установлен в размере 8,146 млрд. кВт-ч. Соответственно, чем больше этот объем, тем меньше тариф и тем меньше средств мы можем собрать для реального выполнения наших программ по инвестициям и ремонту. Нам тут важна каждая цифра. Поэтому когда план полезного отпуска электроэнергии был увеличен на 1,2 млрд. кВт-ч, мы получили огромную дыру в бюджете предприятия.

Еще более ситуация усугубилась тем, что сбытовым и сетевым компаниям разрешено использовать различные тарифы. Т.е. кроме одноставочного есть еще двуставочный, большая и гарантированная часть которого идет на содержание сетей, а меньшая — на компенсацию потерь при передаче. В итоге «Карелэнерго» в соответствии с условиями договора выставляет сбытовой компании счета по двуставочному тарифу, а сбытовая собирает плату по одноставочному. Естественно, возникают разногласия, которые мы вынуждены решать в суде.

На данный момент делать выводы об оптимальности структуры тарифа рано, так как процесс реформирования отрасли электроэнергетики не закончен.

«Энергетика — сердце экономики. И нужно создать условия для того, чтобы оно работало бесперебойно».

Ефим Наумович, что необходимо делать в этой ситуации и как прогнозировать работу на 2010 год?

— В первую очередь необходимо, чтобы органы госрегулирования заняли взвешенную и жесткую позицию по всем главным вопросам и без всяких преференций в ту или иную сторону.

Второе. Формирование объективного сводного прогнозного баланса электроэнергии. Он не должен быть ни завышенным, как на этот год, ни заниженным, а максимально точным.

Третье. Разработка четкой правовой базы, внесение корректировок в действующие нормативно-правовые акты. Сейчас законодательные акты, регулирующие деятельность энергетической отрасли, недостаточно проработаны — отсюда и возникающие коллизии при выполнении этих законов и постановлений.

Четвертое. Более прозрачные процессы обсуждения и утверждения балансов, инвестиционных планов, и в конечном итоге, тарифов — как на федеральном, так и на региональном уровнях. Необходимо делать

это на согласительных комиссиях, открыто, может даже в присутствии прессы. Мы готовы к такому диалогу, нам скрывать нечего.

Пятое. Перспективным методом в регулировании тарифов, который позволит в среднесрочной перспективе снизить затраты в электроэнергетике, является метод доходности инвестированного капитала (RAB). Установление тарифов и параметров регулирования сроком на 3 года позволит привлечь инвестиции в сетевой комплекс республики с целью его реконструкции и модернизации. В настоящее время «Карелэнерго» проводит предварительные мероприятия, необходимые для перехода на метод RAB.

Странно слышать о жесткой политике тарифного регулирования от руководителя предприятия, вроде бы заинтересованного в росте тарифов?

— Мы заинтересованы не в высоких тарифах, и тем более не в их росте, а в том, чтобы потребители гарантированно получали энергию. И очень важно, чтобы тарифы не сдерживали развитие промышленности из-за невозможности подключить новые или реконструируемые предприятия к сетям «Карелэнерго».

А для этого нашему предприятию необходимо постоянно выполнять программы ремонта, реконструкции сетевого комплекса. Особенность «Карелэнерго» в том, что мы, вне зависимости от того, сколько энергии будет передано по нашим сетям, обязаны содержать их в порядке. Мы не можем законсервировать часть оборудования и сказать: будут деньги — расконсервируем. За каждой нашей подстанцией — поселок, за каждой линией электропередачи — предприятие. Ежедневно наши монтеры проверяют работу оборудования, оперативные бригады выезжают на аварийные выезды, ремонтники ведут замену устаревших конструкций. Если это остановить, то тут не только второго ГОЭРЛО не будет, но и про первое можно забыть.

Доля составляющей «Карелэнерго» в тарифе для конечного потребителя составляет всего лишь 12,7%. Основной вес, утяжеляющий стоимость энергии, приходится на ту ее часть, которая приобретает по свободным ценам на оптовом рынке. И эта часть со временем будет только расти.

Сейчас мы мобилизовали наши финансовые, кадровые, технические ресурсы. Засучив рукава, работаем по всем направлениям: поддерживаем в порядке энергохозяйство, выполняем инвестиционную программу и программу текущего ремонта, осуществляем проекты техприсоединения, выполняем перед сотрудниками все положенные по коллективному договору обязательства. Надеемся, что в следующий год мы выйдем без тех перегрузок, которые испытали в нынешнем.

Ефим Наумович, надеемся, что ваша позиция найдет понимание как у партнеров по бизнесу, так и у всех официальных государственных структур, регулирующих деятельность энергетики России и Карелии. Желаем удачи в вашей работе.

— Спасибо. ■

Беседовал Андрей Федоскин